

経営を  
“難しい” から  
“できる” へ

サブスク型コンサルティング

**D**ental   
デンタルソリューション  
**S**olution

# Dental Solution サービス概要

歯科専門コンサルティング会社の(株)ワイズマネジメントが提供するサブスク型コンサルティングサービスです。全国300件以上の歯科医院を支援してきた実績とノウハウで、当社にしかできない経営支援を Dental Solution サービスとして3つのプランで展開。医院にあったコンサルティングの形を選べます。

## 特徴

### 01 経営者の コーチとして支援

経営・人事・財務の知識と経験を持つコンサルタントが、経営課題の根本的な改善に注力します。経営者の方がプレーの場面（日常の診療・経営）で困らないように、フィジカル（経営技術）・メンタル面のコーチングを行うことが当社の役割です。

### 02 数字による分析と アドバイス

医院経営者の多くが直感や経験で問題を解決しようとされますが、その場しのぎではない堅実な経営には数値の分析が必要です。経験豊富なコンサルタントが経営数値の正しい分析・アドバイスを行うと同時に、経営者の方が数値分析を行えるようレクチャーします。

### 03 3つのプランから 選べる支援

“コンサルティング＝高価”というイメージを覆し、お手頃な価格から選べる3つのプランを展開。「経営分析だけしてほしい」「経営について相談したい」「スタッフ教育までお任せしたい」など、様々なニーズに対応した支援内容をサブスクリプション形式で提供します。

## 選べる3つの会員プラン

### ベーシック

プロによる経営分析・診断・アドバイスを毎月レポートでお届けします。日々の診療に使える便利なツールもダウンロードできる、手軽に始められるプランです。

### アドバンス

ベーシックプランに、コンサルタントとの経営会議・経営相談を追加したプランです（制限有）。レポート・ツールを最大限活用し、医院の経営改善に活かすことができます。

### プレミアム

経営支援、スタッフ育成、書類・ツール作成など、歯科医院経営の全面的なサポートが受けられるプランです。無制限の経営相談から組織マネジメントまで何でもお任せください。

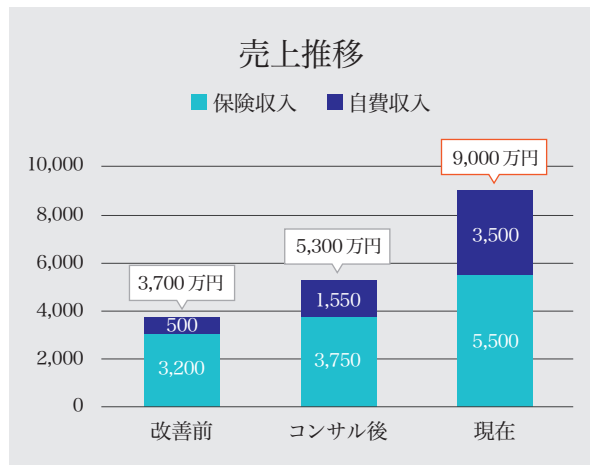
## 支援実績 ～変化を遂げた歯科医院～

患者ニーズの多様化と人材確保の課題を抱える歯科業界では、必ずしも大規模化を目指すのではなく、経営効率を上げることが求められます。当社支援を通じ、効率を考えた経営改善を達成できた事例を紹介します。

**case 01**  
 総収入 3,700万円 → **9,000万円**  
 自費収入 500万円 → **3,500万円**

### A 歯科医院（承継後4年目より支援）

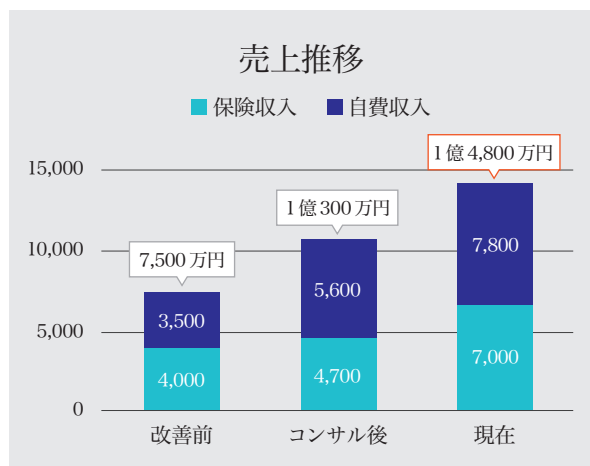
自費収入の割合が低い改善前から、支援後の現在では自費収入を7倍、総収入を2.6倍まで伸ばしています。一方、ユニット・ドクター・スタッフ数は変化しておらず、「経営効率を考えた医院改善」を達成しています。



**case 02**  
 総収入 7,500万円 → **1億4,800万円**  
 自費収入 3,500万円 → **7,800万円**

### B 歯科医院（開業15年目より支援）

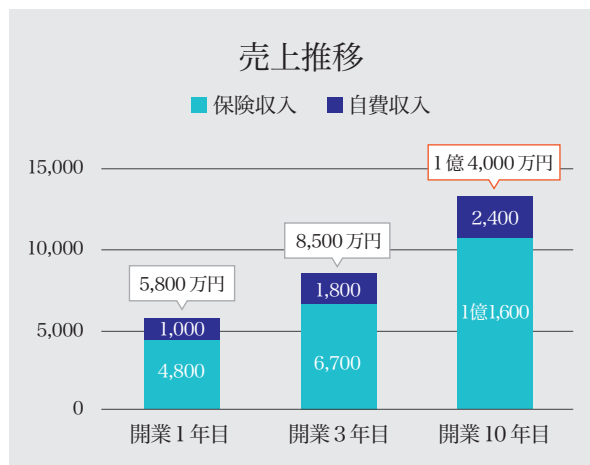
元々自費収入が多い医院でしたが、コンサル後は自費収入をさらに伸ばすことができました。現在では、自費収入・保険収入ともに改善前の約2倍まで伸ばしています。



**case 03**  
 総収入 5,800万円 → **1億4,000万円**  
 自費収入 1,000万円 → **2,400万円**

### C 歯科医院（開業より支援）

開業から支援させていただいた医院です。1年目で総収入5,800万円を達成し、現在では開業1年目の2倍以上になる1億4,000万円まで総収入を伸ばしています。



## プラン別サービス内容

	ベーシック	アドバンス	プレミアム
経営分析レポート	✓	✓	✓
各種コンサルティングツールの提供	✓	✓	✓
経営会議 / 経営相談	✗	✓ (30分の制限あり)	✓ (制限なし)
行政提出書類の作成	✗	✗	✓
コンサルツールのカスタマイズ	✗	✗	✓
人事評価システム構築	✗	✗	✓
医院訪問	✗	✗	✓
ミーティングファシリテーション	✗	✗	✓
基本料金 / 月 (※価格は全て税込)	11,000 円	33,000 円	275,000 円

こんな方におすすめ	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ 医院の詳しい現状を知りたい</li> <li>✓ 改善のためのヒントがほしい</li> <li>✓ コンサルに興味あるがまずはお試したい</li> <li>✓ 手軽にはじめたい</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ 医院経営について専門家に相談したい</li> <li>✓ 経営数値をもっと詳しく知りたい</li> <li>✓ レポートの解説をしてほしい</li> <li>✓ ツールの活用方法を教えてほしい</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ 経営をしていく上でサポートしてほしい</li> <li>✓ 専門家として客観的なアドバイスがほしい</li> <li>✓ スタッフ教育をしたい</li> <li>✓ 納得いくまでプロに相談したい</li> </ul>
-----------	--	--	---

## サービス開始までの流れ



### お申込み お問い合わせ

ご希望のプランと必要事項・ご不明点等を記入してご連絡ください。



### ヒアリング

担当コンサルタントが訪問、またはオンラインにてお打合せいたします。



### 契約書送付

プランが決定したら契約書を締結します。



### サービス開始

経営改善への取り組みを開始します。

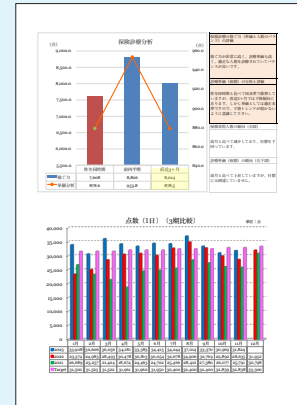
# サービス内容詳細

## 経営分析レポート

対象プラン

- ベーシック
- アドバンス
- プレミアム

毎月医院の実績から収入、単価、患者数等を詳細に分析します。分析した数値は全てグラフ化し、単月の数値だけではなく過去の数値や目標数値を用いることで、各々の数値が毎月どのように推移しているのかが見える化します。見える化することで、数値の比較が容易になるのです。その数値の良し悪しを評価し、今後の経営に活かすための提案をレポートにします。



## 各種コンサルティングツールの提供

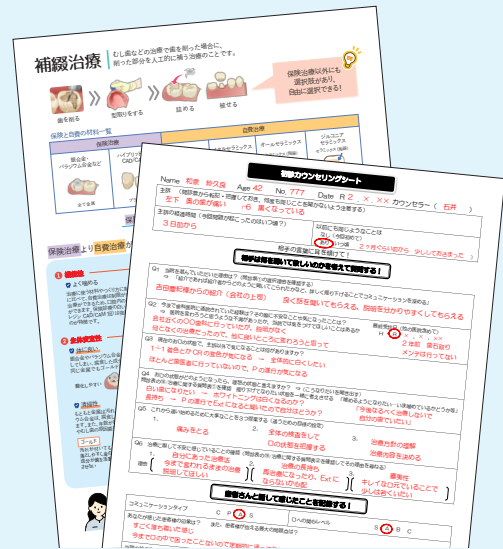
対象プラン

- ベーシック
- アドバンス
- プレミアム

日々の診療に使える便利なコンサルティングツールを提供します。

- ・カウンセリングシート・スライド
- ・自由診療計画書・支払い契約書
- ・検査結果報告書
- ・各種患者説明資料

など、経営・診療の幅広いニーズに対応できるツールです。(ラインアップは随時拡充していきます)



## 経営会議 / 経営相談

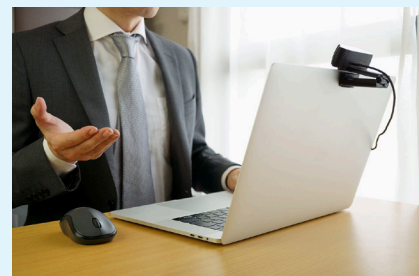
対象プラン

- ベーシック
- アドバンス (制限有)
- プレミアム (無制限)

経営分析レポートの解説を含む経営会議・経営相談が可能です。

**アドバンスプラン** 月1回30分までの電話・オンライン会議が可能です。会議が難しい場合は月2往復までメール相談ができます。

**プレミアムプラン** 月1回のオンライン、もしくはコンサルタントが医院へ訪問しての経営会議を行います。(詳しくは【医院訪問】の項目をご確認ください) 電話やメールでの経営相談は無制限で行えます。



# サービス内容詳細

## 行政提出書類の作成

対象プラン

ベーシック    アドバンス    **プレミアム**

忙しい環境の中で時間が取れずに後回しになったり、書き方が分からなかったりする書類のうち、簡易的な書類の作成を当社が行います。税務会計・労務人事・経営等のノウハウを持つコンサルタントにお任せください。



## コンサルティングツールのカスタマイズ

対象プラン

ベーシック    アドバンス    **プレミアム**

全プランで提供しているコンサルティングツールとは別に、医院専用のツールを作成します。補綴のメニュー表が欲しい、医院で使っている患者説明資料をきれいにデザインし直してほしいなど、専門のデザイナーに幅広くお任せいただけます。

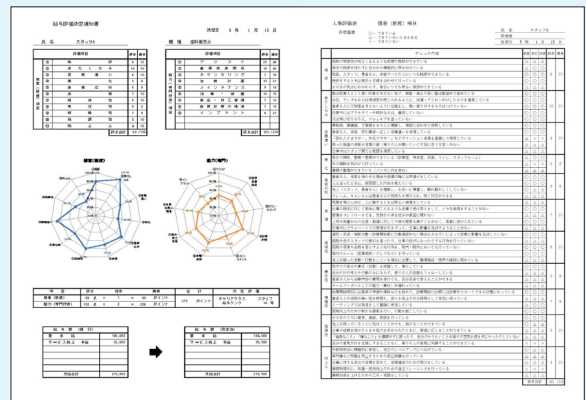
むし歯の修復（被せ物）～小白歯～						
保険適用			自由診療			
ハシラム合金	ハイブリッドレジン (ADA)レジン被せ物	ゴールドクラウン	フルジルコニア	メタルセラミックス	オールセラミックス	ジルコニアセラミックス
<p><b>メリット</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 補綴材料</li> </ul>	<p><b>メリット</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 歯に似せた色、自然な光沢</li> <li>● 歯に似せた質感</li> <li>● 歯に似せた味</li> </ul>	<p><b>メリット</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 補綴材料</li> </ul>	<p><b>メリット</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 補綴材料</li> </ul>	<p><b>メリット</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 補綴材料</li> </ul>	<p><b>メリット</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 補綴材料</li> </ul>	<p><b>メリット</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 補綴材料</li> </ul>
<p><b>デメリット</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 補綴材料</li> </ul>	<p><b>デメリット</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 補綴材料</li> </ul>	<p><b>デメリット</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 補綴材料</li> </ul>	<p><b>デメリット</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 補綴材料</li> </ul>	<p><b>デメリット</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 補綴材料</li> </ul>	<p><b>デメリット</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 補綴材料</li> </ul>	<p><b>デメリット</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 補綴材料</li> </ul>
<p>¥5,000～前歯</p> <p>補綴なし</p>	<p>¥5,000～前歯</p> <p>補綴なし</p>	<p>¥110,000～前歯</p> <p>補綴3年</p>	<p>¥77,000～前歯</p> <p>補綴3年</p>	<p>¥88,000～前歯</p> <p>補綴3年</p>	<p>¥110,000～前歯</p> <p>補綴3年</p>	<p>¥165,000～前歯</p> <p>補綴3年</p>
総合 ★☆☆☆☆	総合 ★☆☆☆☆	総合 ★☆☆☆☆	総合 ★☆☆☆☆	総合 ★☆☆☆☆	総合 ★☆☆☆☆	総合 ★☆☆☆☆

## 人事評価システム構築

対象プラン

ベーシック    アドバンス    **プレミアム**

当社事業内容の一つである人事評価システムの構築を、プレミアムプラン限定で追加料金なしで承ります。スタッフが定着しない、できる人とできない人の給与に差をつけたい、などの人事評価の面で歯科医院が抱える悩みを、当社が構築する人事評価システムが解決します。全120以上の評価項目があらかじめ用意してあるので、経営者が一から評価項目を考える必要なく、教育環境を整備できます。



# サービス内容詳細

## 医院訪問 (月1回)※

対象プラン

ベーシック

アドバンス

プレミアム

月1回の経営相談を、コンサルタントが医院へ伺って行います。オンライン会議では掴めない現場の状況や院内・スタッフの印象など、医院を訪問することでしか得られない情報は無数にあります。コンサルタントが実際に医院へ伺うことで、

- ・院内で発生する様々な問題の改善点を、コンサルタントがその場でお伝えできる
- ・直接同じ空間で対面して話せるので意思の疎通が図りやすい
- ・レセコンや予約台帳など経営会議に必要な多くの情報を、コンサルタントとその場で確認できる

などのメリットがあります。



## ミーティングファシリテーション (月1回)※

対象プラン

ベーシック

アドバンス

プレミアム

医院訪問に加え、午前または午後を休診にさせていただき、4時間程度のスタッフミーティングを行います。その際のコンサルティングやファシリテーション、スタッフ教育・レクチャーを当社コンサルタントが担当します。

歯科診療は院長一人で成り立つものではありません。医院で共に働くスタッフとのチーム力が育たなければ上手くいかないことが多くなります。

しかし、ほとんどの経営者はスタッフマネジメントに悩みを抱えられています。組織マネジメント力が備わっていない状況で成功方法だけをレクチャーしても、改善につなげることはできません。そこで、当社コンサルタントがミーティングを通じて組織マネジメントを担うことで、スタッフの主体性を育みます。



※ お客様のご都合により訪問・ファシリテーション業務が発生しない場合は、ご契約料金からそれぞれの料金を差し引いた料金（顧問報酬）のみが発生します。

プラン外のサービス内容でも別料金で承ることが可能ですので、お気軽にご相談ください。





## 株式会社 ワイズマネジメント

### 会社概要

会社名	株式会社ワイズマネジメント
代表者	代表取締役 吉田 慶紀
設立年月日	2016年10月1日
事業内容	経営コンサルティング／経営支援ツール開発
所在地	〒810-0042 福岡市中央区赤坂1-5-2 ドリームステージ赤坂ビル3F
電話番号	092-715-1501
FAX番号	092-510-1255
営業時間	9:30-18:30 (土日祝除く)
取引銀行	福岡銀行 博多支店

お申込み、お問い合わせは下記までご連絡ください。



092-715-1501



092-510-1255



info@wise-mg.com

会社HPはこちら

<http://www.wise-mg.com/>

